

スペシャル講演

広島発祥・20年で日本一! となった
NIコンサルティングの社長から学ぶ戦略的営業!

『孫子の兵法』に学ぶ 営業改革術

第2部[講義] 営業強化サポーター 森本 琢磨(有限会社 楽まうく 代表取締役)

全社員に 営業・集客意識を
浸透させる 7つのカギ

~1人のお客様を集めることの大変さを社員が気づく仕掛け!~



広島が生んだ
SFA(営業支援システム)
日本一の経営者

株式会社NIコンサルティング
代表取締役
長尾 一洋氏

日時

2011年 6月9日(木)
13:30~17:00 (13:00受付開始)

会場

メルパルク広島 広島市中区基町6-36
Tel.082-222-8501

※場所の詳細は裏面をご覧ください。

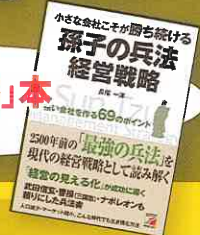
参加費

お一人様 6,000円(税込) 定員 先着60名様

対象

・経営者
・経営幹部
・リーダー

長尾一洋氏 著 参加特典
「孫子の兵法 経営戦略」本
全員にプレゼント!



セミナー内容

第1部/13:30~15:20

『孫子』の兵法に学ぶ営業改革術

戦略・マネジメント篇

・戦わずして勝つ! 独自戦略とは
・可視化経営でマネジメント力アップ 他

リーダーシップ・ 人材育成篇

・帝王学に学ぶリーダーシップ
・「人」は2500年の時を経て変わらない 他

営業強化篇

・「営業の見える化」は孫子の兵法
・営業マンは「現代の間諜」(スパイ)である
・「積水の計」でダムを作れば必ず売れる 他

第2部/15:30~16:30

営業・集客意識を浸透させる7つのカギ

- 1 「社員が主役」「社員がお客様を集める」経営に転換
「お客様を集めること」は、社員の最も大事な仕事
- 2 会議・ミーティングは、やる気を高める最高の場
競争心をあおり、学ぶ意欲を高める会議運営
- 3 チラシや営業ツールは、社員につくらせる
「チラシ」は、やる気が高まる最高の教科書
- 4 年間計画、月間計画を、社員に立てさせる
これを2年繰り返せば、社員は変わっていく
- 5 飛び込み訪問営業を、全社員が経験する
お客様一人一人の大事さに気づく瞬間
- 6 やる気をさらに高める評価、表彰、面談、食事会
社員一人一人への働きかけが最後のカギ
- 7 社員に任せきる社長の覚悟
任せなければ、社員に経営者意識は芽生えない

第2部 講師

営業強化サポーター

森本 琢磨
[もりもと たくま]

有限会社 楽まうく 代表取締役



20代前半、コンサルティング会社にて3万
件の飛び込み営業を経験。飛び込みでコンサル
ティングを受注するまでに成長。2000年に会社を設立し、「営業マインドの浸
透」を業とする。これまで、販売会社の営業マン教育をはじめ、自動車学校、スポ
ーツクラブなど、営業・集客意識の薄いサービス業の社員の営業意識の底上げ
を支援。会議や、飛び込み営業、表彰、月間計画などの手段で、社員の意識を経営
者意識に高める支援を行う。自らも、飲食業、販売代理店業務なども行う。

今回のセミナーは、私が最も尊敬している長尾社長をお招きし、創業以来
長尾社長が自ら実践してきた戦略的営業について、語っていただきます。
20年間で業界日本一に会社を飛躍させた長尾社長から、ヒントを学びましょう!

3万件の飛び込み訪問で
お客様の有難さに気づき、
会社全体への営業・集客意識
浸透を推進するサポーター

主催・お問い合わせ先



中小企業の営業&販促サポーター

有限会社 楽まうく [ラックマウク]

Tel.082-509-1905

Fax.082-509-1906

担当/渋谷(シブヤ)

〒733-0003 広島市西区三篠町3丁目21-8-2 F E-mail:otoiawase@rakkumauku.co.jp / http://www.rakkumauku.co.jp 楽まうく 検索

◎お申し込みは、チラシ裏面のFAX用紙、またはホームページからどうぞ。

2011年
営業から
会社を変える
セミナー in 広島

『孫子の兵法』に学ぶ 営業改革術

& 全社員に営業・集客意識を浸透させる 7つのカギ

日時

2011年 6月9日 木
13:30~17:00 (13:00受付開始)

会場

メルパルク広島 広島市中区基町6-3 6
Tel. 082-222-8501
※場所の詳細は右の地図をご覧ください。

会場案内地図



参加費

お一人様 6,000円 税込
※お申し込み後、請求書を送付しますので、事前にお振込みください。

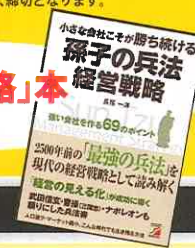
定員

先着 60名様
※定員になり次第、締切となります。

対象

・経営者
・経営幹部
・リーダー

長尾 一洋氏 著
「孫子の兵法 経営戦略」本
全員にプレゼント!



主催

中小企業の営業&販促サポーター

RAC 楽まうく



営業改革・マーケティング・人財育成など
中小企業の業績アップを現場レベルでトータル支援

中小企業の営業・販促サポーター

有限会社 楽まうく [ラックマウク]
〒733-0003 広島市西区三篠町3丁目21-8-2 F

◆事業内容◆

営業改革コンサルティング/営業プロフェッショナル育成/
営業・販売代理/販促企画/販促物企画・制作/飲食業

Tel. 082-509-1905 Fax. 082-509-1906
E-mail: otoiwase@rakkumauku.co.jp / http://www.rakkumauku.co.jp

講師

営業強化コンサルティング

NI CONSULTING

コンサルティング(戦略・戦術・人材育成)と
ITツール(仕組み・仕掛け・武器)の
同時提供で中堅・中小企業の
経営力・営業力を強化し、業績向上を実現。

中堅・中小企業の経営・営業強化コンサルティング & IT日報システム

株式会社 NIコンサルティング

【本社】〒108-0075 東京都港区港南1-8-2 7 日新ビル4 F

Tel. 03-5781-5525

Fax. 03-5781-5526

【拠点】札幌営業所・仙台営業所・北陸支店・大阪支店・広島創発センター・九州支店

E-mail: info@ni-consul.co.jp / http://www.ni-consul.co.jp

◆事業内容◆

【コンサルティング事業】
・企業ビジョン構築、事業ドメイン設定、戦略立案
・可視化経営コンサルティング・営業強化コンサルティング
・組織人事診断、教育研修 等

【コンサルティングパッケージ事業】

・可視化経営システム
(VMS, SFA, CRM, グループウェア等)の開発・販売 等

【M & A事業】・M & A仲介、アドバイザー 等

【セミナー協力企業 中小企業の営業強化を支援する広島の企業です】

ORPHIS

フルカラー 2.05円/枚
スピード 150枚/分

高速プリンター中心としたプリント
ネットワークソリューションをご提案

株式会社 弘法

〒730-0052 広島市中区千田町1-3-4

Tel. 082-243-4455

E-mail: sales@kobo-net.co.jp
http://www.kobo-net.co.jp

株式会社弘法 検索

広告代理 CM制作 映像制作 営業代理

ご縁をつなぐ情報企業。
映像制作を得意とした広告代理店

有限会社 大蔵笑

〒730-0802 広島市中区本川町2-4-3 0
Renoビル3・4F

Tel. 082-942-3703

E-mail: pp@ohkura-show.com
http://ohkura-show.com

有限会社大蔵笑 検索

チラシDM会社案内
パンフレット冊子記念誌
あいさつ状ハガキ横断
ポスターシール自費出版
等の企画・デザイン印刷まで

相談できる印刷会社

心をつなぐ、思いを形にするお手伝い

株式会社 サンヨーメディア印刷

〒733-0013 広島市西区横川新町1-3-4

Tel. 082-292-3488

E-mail: abc@sanyoweb.com
http://www.sanyoweb.com

サンヨーメディア印刷 検索

助成金のことなら何でも
経験豊富な当社に
お任せください!

人事労務の専門家
どんな事でもお尋ねください。

福島社会保険労務士事務所

〒730-0805 広島市中区十日市町1-1-9
相生通り鷹匠ビル2F

Tel. 082-293-8102

E-mail: info@jinji-fuku.jp / http://www.jinji-fuku.jp

福島社会保険労務士事務所 検索

県知事認可 公的支援制度
『経営革新計画承認制度』活用のための
「経営革新計画」策定
をお手伝いします!

企業経営の総合コンサルタント

株式会社 合同総研

〒730-0051 広島市中区大手町5-17-13

Tel. 082-504-0333

E-mail: soumu@godo.gr.jp
http://www.godo.gr.jp/souken

株式会社合同総研 検索

2011年6月9日 木 営業から会社を変えるセミナー in 広島

『孫子の兵法』に学ぶ営業改革術 参加お申込みFAX用紙

下記に必要事項をご記入の上、
そのままFAXにてお送りください。
折り返し受講票・請求書を送らせて
いただきます。

フリガナ					業 種	
貴社名						
ご住所	〒	—	電話	—	—	
			FAX	—	—	
申込み 担当者	フリガナ			所属部署・ お役職名		
	氏 名			E-mail	@	
参加者	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ		
	氏 名	氏 名	氏 名	氏 名		
	所属部署・ お役職名	所属部署・ お役職名	所属部署・ お役職名	所属部署・ お役職名		

※本申込み書にご記入いただきました情報は、本事業における本人確認、受講票・請求書の作成、参加者名簿、本所からの各種連絡・情報提供のために限り使用いたします。

お申込みはコチラ。

Fax 082-509-1906



中小企業の営業&販促サポーター
有限会社 楽まうく [ラックマウク]
Tel. 082-509-1905 E-mail: otoiwase@rakkumauku.co.jp

担当
渋谷
(シバヤ)

お申込みありがとうございます。担当者より折り返しご連絡いたします。◎ホームページからもお申込みいただけます。 楽まうく 検索