

不況の時こそチャンス！ 成功する中小企業M&A活用セミナー

参加
無料

～中小企業におけるM&Aの現状と具体的な活用事例～

M&Aは今や中堅中小企業において、企業経営・事業承継の選択肢として身近になってきました。今回、中小企業のM&A支援のリーディングカンパニーである日本M&Aセンター（東証1部上場）取締役の大山敬義氏を講師としてお招きし、中小企業におけるM&Aの具体的事例を中心に、企業価値の考え方や、M&Aの手法について語っていただきます。後継者難に悩む経営者の方、市場シェアを拡大したいと考えておられる経営者及びご担当の方はぜひ、ご参加ください。

開催日時 平成22年6月29日(火)
13時30分～15時00分

会場 GO&DOビル6F研修室

広島市中区大手町5-17-13
お車でお越しのお客様は、最寄のコインパーキングをご利用下さい。

講師 ㈱日本M&Aセンター 取締役 大山 敬義 氏
大阪支社長



セミナーの主な内容

- (1) 中小企業をとりまく厳しい環境にどう挑むのか？
 - (2) 足りないところを補うのがM&A！・・・中小企業M&Aの成功事例
 - (3) 手取りは倍以上違う！・・・M&Aと廃業という2つの選択肢
 - (4) いろいろな方法があるM&A・・・その具体的な手法とは？
 - (5) 会社はいくらで売れるのか？・・・M&A価格の決め方
 - (6) 売れる会社にするための3つのポイントとは？
 - (7) 買い手も増えている！・・・会社を買収するときの成功ポイントとは？
 - (8) M&Aを上手に進めるポイント・・・潜むリスクとそれを回避する方法
- 個別相談コーナー：セミナー終了後時間を設けます



大山 敬義(おおやま たかよし)氏
株式会社日本M&Aセンター 取締役 情報開発部長
昭和42年神奈川県生まれ。立教大学社会学部卒業。
平成3年、日本M&Aセンターの創業に参加し、同社初のM&Aコンサルタントとなる。以来18年にわたり、100件以上のM&A案件の成約実績を持つ。
後継者難による中小企業のM&Aによる事業承継の仲介、グループ内外の企業再編手続きの他、M&Aを活用した企業再生コンサルティングも手掛ける。商工会議所、金融機関ほか、講演、著書等多数。その迫力たっぷりの熱い語り口は、人気が高い。

㈱日本M&Aセンターとは
中堅・中小企業に特化した完全独立系のM&A仲介専門会社。全国に有力な230会計事務所をネットワークに持ち、主要な地方銀行、信用金庫、主要都市の商工会議所とも連携し、日本で最大級のM&Aネットワークを構築している。成約実績は年間100件以上にのぼる。平成18年10月東証マザーズ上場、平成19年12月東証1部に市場変更を実現。

下記の申込書により、FAXにてお申し込み下さい。

合同総研M&Aセンター 行き		FAX:(082)504-0335	
「成功する中小企業M&A活用セミナー」参加申込書			
ご興味をお持ちの内容	中小企業をとりまく厳しい環境にどう挑むのか 中小企業のM&A成功事例 M&Aの具体的な手法 M&Aの価格の決め方 売れる会社にするための3つのポイント 会社を買収するときの成功ポイント M&Aを上手に進めるポイント その他()		
貴社名	窓口ご担当者名		
所在地	〒 TEL: FAX: E-mail:		
受講者 所属・氏名	(計 名)		
<p>主催：株式会社合同総研 / 篠原税理士事務所 〒730-0051 広島県広島市中区大手町5-17-13 TEL:082-504-0333 FAX:082-504-0335 http://www.godo.gr.jp ご連絡は事務局まで 株式会社合同総研 コンサルティング部門M&A事務局 TEL 082-504-0333 (担当:板倉 船岡 明石) 個人情報保護法に基づき、お申込内容は、当セミナー開催及び当社からのM&Aに関する各種ご案内の目的以外には使用しません。</p>			